

telah didirikan dalam Daftar Perseroan Nomor: AHU-0141117.AH.01.11.TAHUN 2020 tanggal 27 Agustus 2020 (selanjutnya disebut 'Akta No. 2 tanggal 12 Agustus 2020').

Berikut ini keterangan mengenai kantor MeTra-Net:

Alamat : Gd. Mulla Business Park, Jalan M.T. Haryono Kav. C 58-60, Pancoran, Kc. Pancoran, Kec. Pancoran, Kota Adm. Jakarta Selatan, Prov. DKI Jakarta
 Telepon : 021 - 791 8750
 Faksimili : 021 - 791 8752

• Kegiatan Usaha

Kegiatan usaha MeTra-Net adalah bergerak di bidang Perdagangan Besar Perlengkapan Elektronik dan Telekomunikasi dan Bagan-bagungan, Periklanan, Aktivitas Konsultasi Komputer dan Manajemen. Fasilitas Komputer serta Jasa Penyedia Konten melalui Jaringan Bergegar Seluler atau Jaringan Tetap Lokal Tanpa Kabel dengan Mobilitas Terbatas.

• Pengusutan dan Pengawasan

Berdasarkan Anggaran Dasar MeTra-Net sebagaimana tercantum dalam Akta No. 03 tanggal 14 Mei 2020 susunan Direksi dan Dewan Komisaris MeTra-Net adalah sebagai berikut:

Dewan Komisaris
 Komisaris Utama : Tn. Muhammad Fajrin Rasyid
 Komisaris : Tn. Torkis Ropinda Shombing

Direksi

Direktur Utama : Tn. Didik Budi Santoso
 Direktur : Tn. Setyo Budianto

• Struktur Permodalan dan Susunan Pemegang Saham

Berdasarkan Akta No. 2 tanggal 12 Agustus 2020, struktur permodalan dan susunan pemegang saham MeTra-Net adalah sebagai berikut:

Uraian dan Keterangan	Nilai Nominal Rp. 10.000 per Lembar Saham		Jumlah Saham	Jumlah Nominal (Rp)	%
	Jumlah Saham	Jumlah Nominal (Rp)			
Modal Dasar	48.921.018	489.210.180.000			
Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh					
1. Perusahaan Perseroan (Persero) PT Telekomunikasi Indonesia, Tbk	35.271.018	352.710.180.000	72,097		
2. PT Multimedia Nusantara	13.649.999	136.499.990.000	27,902		
3. PT MeTra Digital Investama	1	10.000	0,001		
Jumlah Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh	48.921.018	489.210.180.000	100,00		
Saham dalam Portepel					
PT MeTra Digital Investama ("MDI")					

• Riwayat Singkat

MDI adalah suatu badan hukum yang berkedudukan di Jakarta Selatan, sesuai dengan Akta Pendirian Perseroan Terbatas PT MeTra Media Nomor: 02 tanggal 8 Januari 2013, yang dibuat di hadapan Utiek Rochmuji Abdurachman, S.H., M.Li., M.Kn., Notaris di Jakarta, aka mana telah mendapat pengesahan dari Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia Republik Indonesia sesuai dengan Surat Keputusan Nomor: AHU-03276-AH.01.01.Tahun 2013 tanggal 29 Januari 2013 dan telah didaftarkan dalam Daftar Perseroan Nomor: AHU-0305538-AH.01.03.Tahun 2013 tanggal 29 Januari 2013 (selanjutnya disebut 'Akta Pendirian MDI'). Akta Pendirian MDI telah mengalami beberapa kali perubahan, salah satunya dengan Akta Peryataan Keputusan Pemegang Saham Luar Biasa Perseroan Terbatas PT MeTra Media Nomor: 10 tanggal 5 Juni 2014, aka mana telah memperoleh persetujuan perubahan badan hukum sesuai dengan Surat Keputusan Nomor: AHU-03769-AH.02.20.2014 tanggal 10 Juni 2014 dan telah diterima dan dicatat dalam Database Simninkam Direktorat Jenderal Administrasi Hukum Umum Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia Republik Indonesia Nomor: AHU-02836-AH.02.21.2014 tanggal 10 Juni 2014 perihal Penetapan Pembentukan Perubahan Anggaran Dasar serta telah didaftarkan dalam Daftar Perseroan Nomor: AHU-03769-AH.02.20.2014 tanggal 10 Juni 2014, yang menyetujui perubahan nama yang sebelumnya PT MeTra Media menjadi PT MeTra Digital Investama.

Selanjutnya Akta Pendirian MDI juga telah diubah terakhir kali dengan Akta Peryataan Keputusan Para Pemegang Saham Yang Dibuat Di Luar Rapat Umum Pemegang Saham PT MeTra Digital Investama Nomor: 11 tanggal 20 Juli 2020, yang dibuat di hadapan Utiek Rochmuji Abdurachman, S.H., M.Li., M.Kn., Notaris di Jakarta, aka mana telah diterima dan dicatat dalam Database Simninkam Direktorat Jenderal Administrasi Hukum Umum Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia Republik Indonesia Nomor: AHU-AH.01.03-0301188 tanggal 22 Juli 2020 perihal Penetapan Pembentukan Perubahan Data Perseroan serta telah didaftarkan dalam Daftar Perseroan Nomor: AHU-0118279-AH.01.11.TAHUN 2020 tanggal 22 Juli 2020 (selanjutnya disebut 'Akta No. 11 tanggal 20 Juli 2020').

Berikut ini keterangan mengenai kantor MDI:

Alamat : Gedung Telkom Landmark Tower, Lantai 21, Jalan Gatot Subroto, Kav. 52, Kota Administrasi Jakarta Selatan, Provinsi DKI Jakarta
 Telepon : 021 - 27937910
 Faksimili :

• Kegiatan Usaha

Kegiatan usaha MDI adalah bergerak di bidang Aktivitas Telekomunikasi lainnya, Aktivitas Jasa Keuangan Lainnya, buhan asuransi dan dana pensiun serta Aktivitas Konsultasi Manajemen Lainnya.

• Pengusutan dan Pengawasan

Berdasarkan Anggaran Dasar MDI sebagaimana tercantum dalam Akta No. 102 tanggal 19 Januari 2021 susunan Direksi dan Dewan Komisaris MeTra-Net adalah sebagai berikut:

Dewan Komisaris
 Komisaris Utama : Tn. Muhamad Fajrin Rasyid
 Komisaris : Tn. Yusuf Wibsono

Direksi

Direktur Utama : Tn. Donaldi Surjana Wibardja
 Direktur : Tn. Ir. Gde Ngurah Sandhy Widayasthana

• Struktur Permodalan dan Susunan Pemegang Saham

Berdasarkan Akta Peryataan Keputusan Pemegang Saham Nomor: 37 tanggal 26 Juli 2019, aka yang dibuat di hadapan Nur Muhammad Dyo Nusantara Pua Upa, S.H., M.Kn., Notaris di Jakarta, aka mana telah diterima dan dicatat dalam Database Simninkam Direktorat Jenderal Administrasi Hukum Umum Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia Republik Indonesia Nomor: AHU-AH.01.03-0300872 tanggal 2 Agustus 2019 perihal Penetapan Pembentukan Perubahan Anggaran Dasar serta telah didaftarkan dalam Daftar Perseroan Nomor: AHU-0127684-AH.01.11.TAHUN 2019 tanggal 2 Agustus 2019 (selanjutnya disebut 'Akta No. 37 tanggal 26 Juli 2019').

Berikut ini keterangan mengenai kantor MDI:

Alamat : 9 Raffles Place #26-01 Republic Plaza, Singapore 048619
 Telepon : +65 68778228

• Kegiatan Usaha

Kegiatan usaha Centauri adalah sebagai perusahaan investasi.

• Pengusutan dan Pengawasan

Berdasarkan Business Profile Centauri susunan Penguas Centauri adalah sebagai berikut:

Direksi
 Direktur Perusahaan : Kenneth Li
 Direktur Perusahaan : Chalungco Shannon Lee Yu Han
 Direktur Perusahaan : Yoo Jungho
 Direktur Perusahaan : Seunggon Hong
 Sekretaris Perusahaan : Kwan Mun Yee

• Struktur Permodalan dan Susunan Pemegang Saham

Berdasarkan Constitution Centauri dan Business Profile Centauri, Struktur Permodalan dan Susunan Pemegang Saham Centauri adalah sebagai berikut:

Uraian dan Keterangan	Nilai Nominal USD 1,- per Lembar Saham		Jumlah Saham	Jumlah Nominal (%)
	Jumlah Saham	Jumlah Nominal (Rp)		
Modal Dasar	2	2		
Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh				
1. MDI GP 2 Pte. Ltd.	1	1	50	
2. KB Investment Co., Ltd.	1	1	50	
Jumlah Modal Ditempatkan dan Disetor Penuh	2	2	100	
Saham dalam Portepel				

D. Pengusutan dan Pengawasan

Berdasarkan Akta Peryataan Keputusan Para Pemegang Saham Perseroan Nomor: 11 tanggal 10 Agustus 2021, susunan Dewan Komisaris dan Direksi Perseroan adalah sebagai berikut:

Dewan Komisaris:

No	Nama	Jabatan
1.	Wayhu Hidayat	Komisaris Utama
2.	Febri Dianhyang	Komisaris
3.	Kenneth Li	Komisaris
4.	Kurnia Irwansyah	Komisaris Independen
5.	Tung Desem Wangin	Komisaris Independen

Direksi:

No	Nama	Jabatan
1.	Sony Rachmadi Pumomo	Direktur Utama
2.	Nizar	Direktur
3.	Suhartono	Direktur

E. Sekretaris Perusahaan (Corporate Secretary)

Personel telah menunjuk Nizar sebagai Sekretaris Perusahaan (Corporate Secretary) Perseroan Penunjukan Sekretaris Perusahaan Perseroan telah memenuhi persyaratan sebagaimana diatur dalam POJK No.35/POJK.04/2014.

Penunjukan Sekretaris Perusahaan Perseroan telah memenuhi persyaratan sebagaimana diatur dalam POJK No.35/POJK.04/2014.

Berikut adalah informasi singkat tentang Sekretaris Perusahaan:

Nama : Nizar
 Jabatan : Sekretaris Perusahaan
 Alamat : Jl. Pakuningratan No. 15, Yogyakarta, 55233
 Telepon : (0274) 5306454
 E-mail : corporate.secretary@runsystem.id

• Kegiatan Usaha

Personel adalah perusahaan yang bergerak di bidang software platform enterprise yang merupakan penyedia solusi software ERP yang terintegrasi dari proses bisnis hulu ke hilir (integrated end to end user business process) untuk segala bisnis dari skala menengah hingga besar. Walaupun menghususkan pada penyediaan solusi berbasis data, produk yang dihasilkan Perseroan tidak hanya itu saja. Perseroan memiliki 4 produk, yaitu RUN System yang merupakan ERP Software, RUN Market yang merupakan sebuah enterprise intermediary platform, RUN Probe yang merupakan HR enterprise solution system dan Kas yang merupakan point of sales platform.

Sebagai perusahaan yang bergerak di bidang teknologi informasi, Perseroan memiliki 4 produk dan solusi, diantaranya:

1. Run System

RUN System, merupakan perangkat lunak business management dengan fitur berskala enterprise (Software ERP) yang dirancang khusus untuk usaha berbasis menengah hingga berskala besar di Indonesia. Sebagai Indonesia Integrated ERP Software, RUN System bertujuan untuk melakukan digitalisasi terhadap berbagai fungsi dari business process dari hulu ke hilir seperti manajemen keuangan, persediaan, produksi, manajemen penjualan dan distribusi, operasional hingga manajemen pelanggan dan sistem yang terintegrasi. Dengan RUN System, seluruh data perusahaan dapat diakses secara cepat, sehingga pengambilan keputusan dapat dilakukan dengan cepat dan pada akhirnya berperan penting dalam membantu pertumbuhan usaha.

2. Run Probe

RUN Probe merupakan Aplikasi HR berbasis cloud yang membantu perusahaan menengah besar menyelesaikan permasalahan dalam pengelolaan karyawan baik untuk Human Resource Information System maupun Human Capital Management System.

RUN Probe memiliki kurang lebih 26 modul fungsional yang mendukung perusahaan mengelola human resource dengan berbagai kebijakan dan karakter serta kondisi perusahaan. HR Module yang telah terbukti digunakan perusahaan menengah besar dengan +200 variasi payroll yang sangat robust.

Produk yang ditawarkan dari RUN Probe diantaranya:

- a. Employee Management
- b. Time Management
- c. Compensation and Benefit Management
- d. Payroll Management
- e. Travel Management
- f. Employee Self Service

3. iKas

Apikasi POS (Point of Sales) untuk para pelaku usaha mikro yang simpel dan terjangkau. Aplikasi ini dibangun RUN System dalam rangka menyajikan alur end to end semesta bisnis yang tidak hanya diarahkan oleh perusahaan besar saja, tetapi juga oleh usaha mikro yang juga penting. Dengan adanya aplikasi ini, selain membantu usaha mikro, juga akan meningkatkan aplikasi RUN System mendapatkan data dan channel yang menyambung dengan data dan ERP.

Flur Utama Kas

- Merekap transaksi harian,mingguan, dan bulanan.
- Bisa dijadikan POS sederhana dengan printer bluetooth.

Manfaat Bisnis

- Pelaku usaha mikro bisa mendapatkan data transaksi realtime.
- Bisa mempunyai sistem kasir yang sederhana.
- Mempermudah pelampiran syarat jumlah omzet untuk KUR (Kredit Usaha Rakyat).

Keunggulan Kompetitif

1. Produk yang memungkinkan untuk dikustomisasi dan dapat menyesuaikan kebutuhan pelanggan
2. Harga yang kompetitif jika dibandingkan Perusahaan sejenis lainnya
3. Kualitas after sales service yang baik

Strategi Usaha

Dalam menjalankan kegiatan usahanya, Perseroan menerapkan beberapa strategi bisnis sebagai berikut:

- Melakukan penentrasi pasar kepada perusahaan pengguna produk dan jasa Perseroan yang memiliki pendapatan minimal diatas Rp200 miliar (menengah keatas).
- Menambah ketersediaan sumber daya sesuai dengan pengembangan bisnis dan kebutuhan perusahaan.
- Melakukan pengembangan teknologi penunjang operasional perusahaan (server, jaringan, dan internal management system)
- Melakukan alternatif strategi pendanaan (mekani IPO)
- Strategi business development internal maupun eksternal melalui kemitraan dengan business partner (seperti dengan Telkom Group)
- Strategi kerjasama operasi dengan startup lain untuk pengembangan produk yang sesuai dengan arah kebijakan bisnis Perseroan.
- Strategi integrasi dengan produk digital lain yang memperkaya fungsi dari Core ERP RUN System

Long Term

Menciptakan platform ekosistem bisnis yang dapat digunakan oleh seluruh pengguna produk Perseroan baik yang sudah ada dan yang akan dikembangkan kedepannya.

RUN System berencana untuk membuat platform yang mengintegrasikan antara satu data ERP dengan data ERP yang lain, sehingga terjadi teras integrasi open loop multi industry yang memungkinkan prosuser (produsen dan konsumen jadi satu) tercapai di semesta ekosistem RUN System.

Model Bisnis

Model bisnis produk RUN System memiliki tiga jenis model yaitu: (i) License; (ii) Transaction Fee; dan (iii) Subscription. Dimana ketiga jenis tersebut didasarkan berdasarkan kebutuhan dan kemampuan pasar. Adapun bisnis model ini tidak sedang dan memungkinkan untuk berkembang di kemudian hari maupun dinamika pasar.

6. Pemasaran

Perseroan melakukan kegiatan pemasaran diseluruh Indonesia melalui beberapa metode sebagai berikut:

b. Manajemen Hubungan Mitra Bisnis

RUN System dapat mengatur seluruh proses penjualan pada setiap tahapan serta melacak peluang dari seluruh aktifitas penjualan, mengawasi dan menganalisa serta memperkirakan peluang potensial melalui dashboard dan laporan penjualan. Fitur utama dari Manajemen Hubungan Mitra Bisnis diantaranya:

- Sales Order Control : merupakan fitur untuk mengontrol pesanan dari konsumen mulai dari terbentuknya Purchase Order dan konsumsi sampai dengan terkirimnya barang yang dipesan.
- International Trade Logistic : merupakan fitur untuk menjalankan proses secara end to end di dalam aktifitas ekspor mulai dari shipping address sampai dengan penentuan bill of lading hingga munculnya packing list.
- Customer Profile Management : merupakan fitur yang digunakan untuk profiling data customer

c. Operasional dan Distribusi

- Penjualan dan pengiriman, memiliki beberapa fungsi, diantaranya memproses penawaran harga, memasukkan order pelanggan, mengatur pengiriman, memperbaiki level penjualan, laporan posisi hutang pelanggan terakhir, serta mengatur tahapan dan piutang.
- Pembelian, memiliki beberapa fungsi, diantaranya seperti memelihara kontrak vendor dan transaksi, melakukan seleksi vendor, pemilihan barang dan jasa, proses dan penentuan order pembelian baik lokal maupun impor, memperbaiki jumlah barang, menghitung nilai dari barang beli, return and credits, serta proses pembayaran vendor.
- Manajemen persediaan, memiliki beberapa fungsi, diantaranya menangani level persediaan, manajemen barang dan jasa, daftar harga, penjualan harga khusus, pengiriman antar gudang, serta transaksi persediaan yang terintegrasi dengan proses lain seperti penjualan, pembelian dan akuntansi.
- Perencanaan produk, memiliki beberapa fungsi, diantaranya mengatur kebutuhan bahan baku dan pembantu proses produksi melalui simulasi yang memungkinkan pengasapan merencanakan rencana produksi berdasarkan jumlah stok barang jadi, kapasitas produksi serta perkiraan permintaan barang jadi.
- Manajemen produk, memiliki beberapa fungsi, diantaranya mengatur dan mengontrol eksekusi perencanaan produk sehingga utilisasi dan biaya lebih terkontrol, mengatur proses inspeksi kontrol kualitas serta maintenance.

d. Sumber Daya Manusia dan Administrasi

Memuat informasi setiap karyawan, baik organik maupun outsourcing, sehingga dapat memelihara dan mengatur catatan dan data karyawan. Mengatur dan memproses aktifitas harian sumber daya manusia seperti pembayaran gaji, medical reimbursement, join and leave, insentif, dll.

Modul-modul RUN System

Untuk mendukung 4 fungsi tersebut, RUN System memiliki 10 modul bisnis, 48 sub modul bisnis, dan ribuan business function. Berikut di bawah ini adalah 10 modul bisnis dari RUN System:

• Kontrol Biaya dan Finansial / Financial and Cost Control (FICO)
 Financial & Cost Control terdiri dari modul Akuntansi Keuangan di RUN System yang dikembangkan untuk menangani semua aktivitas akuntansi perusahaan dalam setiap proses bisnis, diantaranya adalah enterprise accounting, cash flow, account payable, account receivable, dan aset.

• Manajemen Pengadaan / Procurement Management
 Modul Pengadaan atau Pembelian di RUN System menanggapi semua proses pengadaan (pembelian). Dalam Modul Pembelian, dapat dilakukan berbagai fungsi yang memastikan aktivitas pengadaan lebih mudah dan terkontrol. Saat ini masalah dan tantangan terbesar untuk perusahaan adalah bagaimana mengelola dan memantau proses pembelian yang dapat menghilangkan duplikasi stok barang, pemasok yang tidak diklasifikasikan, kualitas yang buruk dari kontrak pemasok dan lain-lain.

• Manajemen Inventaris dan Material (Inventory and Material Management atau IMM)
 Flur dasar manajemen inventaris yaitu menangani tingkat inventaris, manajemen item, daftar harga, transfer antar gudang, dan transaksi stok - semuanya melalui integrasi dengan proses lain seperti penjualan, pembelian dan akuntansi.

Dengan demikian, proses Manajemen Persediaan dan Material harus fleksibel dan mudah sehingga dapat mendukung proses operasional untuk mencapai tujuan perusahaan, berkolaborasi dengan departemen pemasaran dan kebijakan manajemen yang luas, menyinkronkan cara meningkatkan perawatan persediaan. Dengan Manajemen Inventaris, pengelolaan dan pemeliharaan data material dan inventaris, harga dan transaksi vendor, termasuk masalah permintaan material hingga pemrosesan penyelesaian material dapat dilakukan.

• Manajemen Perencanaan Produk (Production Management)
 Modul terbesar dan terkompleks dalam RUN System adalah modul Perencanaan Produksi (PP). Terintegrasi pada hampir semua modul membuat modul produksi menjadi inti dalam aplikasi RUN System. Banyak sekali fungsi yang praktis dan kuat yang dapat membantu meningkatkan produktivitas dan biaya produksi yang tetap terkendali.

• Berapa organisasi hanya menerapkan modul persediaan untuk mengontrol peraturan dan penetapan biaya persediaan tanpa kemampuan untuk mengelola proses produksi. Dalam Modul Perencanaan Produksi (PP) ini, Anda dapat menemukan beberapa fitur dan sub modul yang akan membantu mengoptimalkan proses produksi Perusahaan.

Quality Management System
 Quality Management System menanggapi berbagai tugas dalam proses sistem manajemen mutu. Seperti modul Enterprise Resources Planning (ERP) yang terintegrasi satu sama lain, Quality Management System juga terintegrasi dengan modul lain untuk memastikan kualitas proses dan produk sesuai dengan peraturan dan persyaratan standar dan kualifikasi.

Quality Management System memastikan dari material yang masuk, proses hingga selesai mendistribusikan dengan baik. Perusahaan juga dapat melakukan integrasi dengan area pengendalian biaya modul keuangan untuk mengontrol produktivitas dan efisiensi dalam perspektif keuangan.

Plant Maintenance
 Modul ini berguna untuk mendapatkan perkiraan produksi yang lebih akurat melalui pemeliharaan aset terdapat yang akan ditransferkan ke dalam modul Perencanaan Kapasitas Produksi. Sistem pemeliharaan aset preventif di bidang manufaktur berguna untuk memastikan produktivitas pabrik pada tingkat yang tinggi. Perusahaan juga dapat mengontrol biaya tak terduga dalam produksi COGS dan atau overhead. Dengan perangkat lunak RUN System ERP, klien dapat menanggapi perubahan yang rutin maupun secara insidental. Dalam proses ini diteliti dengan pendekatan biaya produksi dan pengurangan tenaga kerja. Termasuk untuk notifikasi dan pemeliharaan perintah kerja.

Dengan Modul Plant Maintenance klien Perseroan dapat melakukan banyak informasi dari kegiatan pemeliharaan yang terintegrasi dengan banyak modul. Klien dapat memastikan pesanan pemeliharaan aset ditangani dengan orang atau teknisi yang tepat dan pengendalian dengan suku cadang yang tepat.

Manajemen Penjualan dan Distribusi (Sales and Distribution Management)
 Modul Sales and Distribution Management di RUN System menanggapi semua proses penjualan dan area operasi. Dalam Modul Sales and Distribution Management, dapat ditunjukkan banyak fungsi yang memastikan pelung penjualan dapat tercapai. Segmentasi pasar yang bervariasi menjadi nilai penjualan, pemetaan distribusi berbagai jenis pangsa pasar, RUN System akan membantu mengidentifikasi, melakukan aktivitas penjualan dengan didukung oleh program promosi dan pemasaran telah tentunya Anda tetap dapat melacak dan mengontrol margin kontribusi penjualan Anda, hingga proses pengumpulan kontrol untuk pemecahan urusan.

Menghasilkan penawaran harga, memasukkan pesanan pelanggan, mengatur pengiriman, memperbaiki tingkat stok, melaporkan saldo piutang pelanggan saat ini, dan mengelola semua perubahan adalah beberapa fungsi umum yang biasanya dibutuhkan.

Human Resources Management
 Modul Human Resource Management merupakan aplikasi yang berfungsi untuk membantu divisi SDM melakukan tugas sehari-hari personal yang bersifat administratif, seperti proses pengajangan, proses izin, proses absensi, dll. Keberadaan modul ini membantu SDM untuk fokus pada tugas strategis karena tugas administratif sudah ditangani oleh sistem. Modul ini juga merupakan salah satu modul yang paling rumit, karena mengembanakan kebutuhan lokal di Indonesia, terutama pada implementasi sistem yang tetap menagat pada peraturan yang berlaku. Baik itu PTKP, Pajak Penghasilan pasal 21, aturan dasar tenaga kerja, dll.

Project System
 Project System merupakan modul yang membantu proses pengerjaan proyek yang dilakukan perusahaan dalam rangka menyelesaikan kewajiban hingga 100%. Di mana proses dilakukan end to end dari pencatatan proyek di List Of Project yang membantu perusahaan membuat daftar calon proyek yang bisa dikerjakan dan disubahkan. Sampai kemudian masuk ke proses BOQ hingga kontrak terlaksana. Dari situ kemudian proyek dicatat dan dilakukan, dari budget sampai biaya-biaya, hingga sampai kepada pembayaran dari konsumen.

Workflow & Configuration
 Dalam menjalankan proses bisnis, ada aturan-aturan yang harus dijalankan oleh user, dan untuk menjalankan aturan-aturan itu secara sistematis, harus ada konfigurasi yang masuk di dalam sistem sehingga aturan-aturan itu berjalan secara otomatis di dalam aplikasi. Untuk itulah, modul workflow dan configuration ada dan akan selalu menjadi paket gratis untuk konsumen. Karena pada dasarnya, seluruh modul dan business suite yang ada, memang akan menjalankan aturan proses bisnis berdasarkan workflow & configuration.

1.

RUN Market merupakan produk market place yang dapat digunakan oleh seluruh pengguna RUN System dalam rangka menyatakan data supply chain, baik itu apa yang dibutuhkan oleh perusahaan (demand) dan apa yang disediakan oleh perusahaan (supply), sehingga proses prosumer (produsen dan konsumen jadi satu) akan terjadi di ekosistem ini.

Beberapa fitur utama RUN Market:

- Integrated Purchase Order
- Integrated Sales Order
- Integrated Invoicing
- Integrated Inventory Data
- Integrated Asset Data

Manfaat Bisnis:

- Otomatisasi proses order (baik itu sales maupun purchase)
- Otomatisasi proses invoice yang saling terhubung, antara pembeli dan penjual, sehingga datanya hampir mutakhir selalu.

2.

RUN iProbe merupakan Aplikasi HR berbasis cloud yang membantu perusahaan menengah besar menyelesaikan permasalahan dalam pengelolaan karyawan baik untuk Human Resource Information System maupun Human Capital Management System.

RUN iProbe memiliki kurang lebih 26 modul fungsional yang mendukung perusahaan mengelola human resource dengan berbagai kebijakan dan karakter serta kondisi perusahaan. HR Module yang telah terbukti digunakan perusahaan menengah besar dengan +200 variasi payroll yang sangat robust.

Produk yang ditawarkan dari RUN iProbe diantaranya:

- a. Employee Management
- b. Time Management
- c. Compensation and Benefit Management
- d. Payroll Management
- e. Travel Management
- f. Employee Self Service

3.

iKas Apikasi POS (Point of Sales) untuk para pelaku usaha mikro yang simpel dan terjangkau. Aplikasi ini dibangun RUN System dalam rangka menyajikan alur end to end semesta bisnis yang tidak hanya diarahkan oleh perusahaan besar saja, tetapi juga oleh usaha mikro yang juga penting. Dengan adanya aplikasi ini, selain membantu usaha mikro, juga akan meningkatkan aplikasi RUN System mendapatkan data dan channel yang menyambung dengan data dan ERP.

Flur Utama Kas

- Merekap transaksi harian,mingguan, dan bulanan.
- Bisa dijadikan POS sederhana dengan printer bluetooth.

Manfaat Bisnis

- Pelaku usaha mikro bisa mendapatkan data transaksi realtime.
- Bisa mempunyai sistem kasir yang sederhana.
- Mempermudah pelampiran syarat jumlah omzet untuk KUR (Kredit Usaha Rakyat).

Keunggulan Kompetitif

1. Produk yang memungkinkan untuk dikustomisasi dan dapat menyesuaikan kebutuhan pelanggan
2. Harga yang kompetitif jika dibandingkan Perusahaan sejenis lainnya
3. Kualitas after sales service yang baik

Strategi Usaha

Dalam menjalankan kegiatan usahanya, Perseroan menerapkan beberapa strategi bisnis sebagai berikut:

- Melakukan penentrasi pasar kepada perusahaan pengguna produk dan jasa Perseroan yang memiliki pendapatan minimal diatas Rp200 miliar (menengah keatas).
- Menambah ketersediaan sumber daya sesuai dengan pengembangan bisnis dan kebutuhan perusahaan.
- Melakukan pengembangan teknologi penunjang operasional perusahaan (server, jaringan, dan internal management system)
- Melakukan alternatif strategi pendanaan (mekani IPO)
- Strategi business development internal maupun eksternal melalui kemitraan dengan business partner (seperti dengan Telkom Group)
- Strategi kerjasama operasi dengan startup lain untuk pengembangan produk yang sesuai dengan arah kebijakan bisnis Perseroan.
- Strategi integrasi dengan produk digital lain yang memperkaya fungsi dari Core ERP RUN System

Long Term

Menciptakan platform ekosistem bisnis yang dapat digunakan oleh seluruh pengguna produk Perseroan baik yang sudah ada dan yang akan dikembangkan kedepannya.

RUN System berencana untuk membuat platform yang mengintegrasikan antara satu data ERP dengan data ERP yang lain, sehingga terjadi teras integrasi open loop multi industry yang memungkinkan prosuser (produsen dan konsumen jadi satu) tercapai di semesta ekosistem RUN System.

Model Bisnis

Model bisnis produk RUN System memiliki tiga jenis model yaitu: (i) License; (ii) Transaction Fee; dan (iii) Subscription. Dimana ketiga jenis tersebut didasarkan berdasarkan kebutuhan dan kemampuan pasar. Adapun bisnis model ini tidak sedang dan memungkinkan untuk berkembang di kemudian hari maupun dinamika pasar.

6. Pemasaran

Perseroan melakukan kegiatan pemasaran diseluruh Indonesia melalui beberapa metode sebagai berikut:

• Pemasaran dilakukan secara direct sales, dimana tim solution dari Perseroan akan melakukan direct approach kepada calon klien.

• Berkerjasama dengan partner distribusi, dimana saat ini RUN System secara resmi bekerjasama dengan Telkom dan beberapa perusahaan swasta lainnya.

• Kegiatan pemasaran melalui customer reference, dimana ketika konsumen Perseroan berhasil menyelesaikan referensi klien maka akan diberikan insentif berupa komisi.

Per 31 Desember 2020, produk RUN System menjadi produk dengan penjualan tertinggi Perseroan, dengan total penjualan sekitar Rp22,35 miliar atau sekitar 99,3% dari seluruh total penjualan Perseroan, yaitu sekitar Rp22,49 miliar.

H. Prospek Usaha

Di masa depan, infrastruktur yang semakin matang akan membuat ICT menjadi semakin pesat. Koneksi 5G dan perkembangan mobile akan menjadi peluang sekaligus tantangan. Banyak fungsi kehidupan yang akan digantikan digital, baik itu uang, dokumen, dan konten-konten formal lainnya akan bisa digantikan oleh digital. Perseroan menyadari bahwa dalam industri ERP sendiri akan muncul anomali besar seperti pada industri O2O (Operating System) di tahun 2000-an yang kemudian akan dapat dikurangi secara garis besar yang menjadi paket bundling dibanding menjadi produk utama. ERP besar kemungkinan juga akan menjadi sebuah software gratis yang bisa diakses siapa saja, sehingga sangat aplikasinya. Pada momen itu, proses implementasi akan menjadi kunci, dimana biaya implementasi merupakan sumber pendapatan yang berkesinambungan untuk Perseroan. Dan platform yang berkesinambungan dari proses hulu ke hilir di dalam perdagangan (dari kebutuhan pasar, pemenuhan pasar, dari pabrik prinsipal sampai keलय di depan rumah) plus proses hulu ke hilir di dalam sumber daya manusia (dari supply tenaga kerja di tingkat lembaga pendidikan sampai di perusahaan tenaga kerja di seluruh perusahaan, dan kompetensi, hingga pensiun) akan menjadi sebuah ekosistem bisnis model yang akan dimanfaatkan oleh perseroan